

## 化学品専門商社の営業体験型インターン

あなたの投票が、  
江守商事のインターンシップを決める！

今年の商社営業体験型インターンシップは、  
それぞれ内容の違う2パターンをご用意しました。  
より満足度の高い2日間にするため、  
みなさんの投票で内容を決定します！現在投票受付中です！  
詳しくはマイナビ2020、リクナビ2020をご覧ください。

日時  
場所

**9月上旬 (2日間)**  
**江守商事(株)本社**  
(福井県福井市毛矢1丁目6-23)

対象

- ✓理系の知識が武器になる  
営業の仕事を知りたい方
- ✓商社に興味がある方
- ✓海外と関わりたい方

このインターンでは、商社営業体験として、商売発見グループワークに取り組みます。  
様々なツールを利用して、商売がどこに隠れているのか、どんな商売が求められるのかを  
チームで発見し、社員にその商売をプレゼン形式で提案をしていただきます。  
グループワークを通して、商社営業ならではの面白さ、醍醐味を感じていただけるはずです！

### プログラム (例)

- ・商社業界、化学品についての説明
- ・商売発見グループワーク
- ・若手社員との交流会
- ・会社見学 など



2017年度開催の様子

マイナビ2020

リクナビ2020  
PRODUCED BY RECRUIT

応募方法・詳細は  
こちらからCHECK！



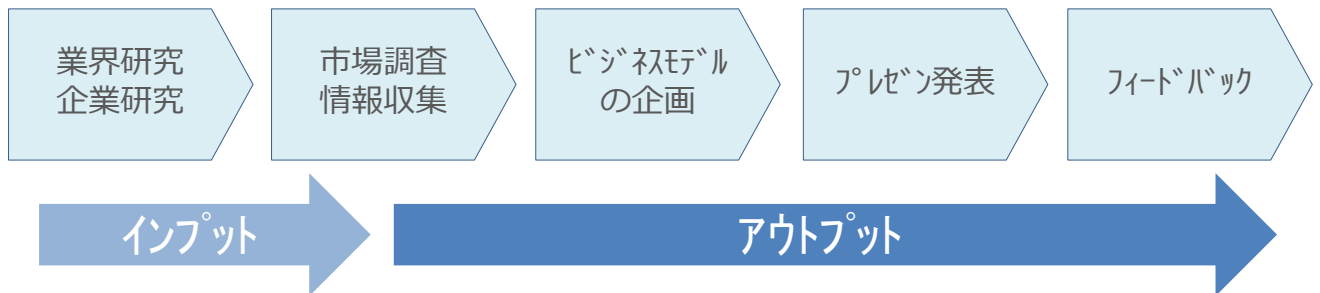
### お問い合わせ

江守商事(株) インターンシップ事務局  
園道(えんどう)、加藤  
TEL : 0120-133-214  
MAIL : jinji@emori.co.jp

## メインプログラム「商売発見ワーク」とは？

商社営業の仕事のひとつ「商売発見」のプロセスを一部切り取り、グループワーク形式で体験するプログラムです。

とある商材の特性や市場のトレンドを調査し、どんな商売を生み出せるかを企画・提案することで、ゼロからビジネスを立ち上げるプロセスを体感していただきます。プレゼン発表の後には、社員からのフィードバックも行います。



### 昨年参加者の声

「商社とはどのような事をしているのか、商社営業とはどのような仕事なのかよく知らなかったのですが、プログラムを通して商社の役割や商社営業の具体的な流れを知ることができました。また、自分とは異なる分野について学んでいる人と話し合い、意見を出し合うことで新たな視点でものを見ることができ、良い刺激を与え合えたように思います。」

「グループワークでは、思考は追いついていたものの、幅広い選択肢の中から取引相手を探さねばならないことに気が付き、商社営業の難しさが体感できました。難しいとは思いましたが、同時にやりがいがあるとも思い、商社での就職も視野に入れてみたいと思いました。」

「実際に社員の方にプレゼンをするときは、自分が商社営業になったつもりで提案ができました。うまくプレゼンはできなかったものの、どうしたらうまくいくかを知ることができたので、今後の活動に役立てていきたいです。」